

利益管理システム(得意先・担当者・商品毎)

利益が出ていると思っていたのに
決算では**大赤字**だった!!

歩引き(リベート)を加味したら
実質的に**赤字販売**となっていた...

見せかけの利益を出す為に
担当者が**架空在庫**を計上していた...

本当に頑張っている担当者を見極めて
やる気を引き出したい!!

不況の今こそ徹底した利益の管理が必要です!!

PROSYSTEMオリジナル

得意先別利益管理帳票

簡単

■得意先別粗利表 商品毎の粗利と、その売上構成比から得意先毎の粗利を算出します。

NO	得意先名	売上	消費税	売上合計	粗利	粗利率	リベート率	リベート額	最終粗利	最終粗利率
700- 0	スマート 京都	628,888	31,435	660,323	70,876	11.27	5.0%	31,444	39,432	6.27
701- 0	スマート 大阪	193,210	9,655	202,865	21,582	11.17	5.0%	9,660	11,922	6.17
702- 0	スマート 神戸	341,704	17,078	358,782	40,594	11.88	5.0%	17,085	23,509	6.88
703- 0	スマート 北部	587,821	29,383	617,204	60,722	10.33	5.0%	29,391	31,331	5.33
704- 0	スマート 東部	371,052	18,542	389,594	35,658	9.61	5.0%	18,552	17,106	4.61
705- 0	スマート その他	434,038	21,691	455,729	40,279	9.28	5.0%	21,701	18,578	4.28
	スマート 合計	2,556,713	127,784	2,684,497	269,711	10.55	5.0%	127,835	141,876	5.55
2- 0	長野商店	16,450	822	17,272	2,194	13.34	2.0%	329	1,865	11.34
4- 0	山崎商店	584,221	29,205	613,426	77,059	13.19	0.0%	0	77,059	13.19

簡単に始められます

通常の仕入入力と売上入力を行えば、あとは

商品毎の利益とその売上構成比から算出する為、売上と在庫の引当作業は必要ありません。
日毎・週毎・月毎等、どのような条件でも得意先毎の利益が確認出来ます。

出力するだけ!!



担当者毎の利益や、**在庫の引当**を利用した得意先毎の
正確な利益管理も行えます!!

どんぶり勘定は
キケンです!!

詳しくは裏面をご覧ください!

PROSYSTEMオリジナル

在庫引当システム

便利

独立在庫引当システム

商品毎はもちろん、得意先毎・担当者毎の利益も把握出来ます。
正確な利益管理に売上明細と在庫の引当は必要不可欠です!!

品名	数量	単位	単価	金額
商品A	40	CS	2,400	96,000
商品B	200	束	160	32,000
商品C	20	P	550	11,000
商品D	10	CS	2,800	28,000
商品E	5	CS	2,400	12,000
商品F	2	CS	2,000	4,000
9行目～合計	0	総合計	193,400	

品名	数量	単位	単価	金額
商品A	40	CS	2,400	96,000
商品B	200	束	160	32,000
商品C	20	P	550	11,000
商品D	10	CS	2,800	28,000
商品E	5	CS	2,400	12,000
商品F	2	CS	2,000	4,000

もちろん売上の入力時に
即時在庫を引当する事も出来ます!

売上入力 引当と独立したシンプルな入力形式なので
誰でも簡単に売上が入力出来ます。

引当入力 在庫(当日の仕入と前日の在庫)と売上を画面で確認
(荷合わせ)しながら担当者自らが簡単に入力出来ます。

帳票例 担当者別対比表

担当者毎の仕入・売上・粗利を、月毎の前年比で確認出来る帳票です。
日毎での出力も可能です。

担当者名		仕入金額	売上金額	前年比	粗利	粗利率	前年比
担当者A	9月 本年	2,436,214	2,840,556	101.69	413,682	14.56	97.58
	9月 前年	2,375,814	2,793,134		423,930	15.17	
	10月 本年	2,459,572	2,799,845	98.41	406,403	14.51	96.16
	10月 前年	2,499,705	2,844,840		422,615	14.85	
	11月 本年	2,824,861	3,362,031	98.53	483,880	14.39	99.74
	11月 前年	2,957,902	3,412,157		485,097	14.21	
	12月 本年	3,369,669	3,821,893	103.22	526,069	13.76	99.30
	12月 前年	3,133,478	3,702,330		529,737	14.30	
	1月 本年	7,104,022	7,772,240	110.87	1,021,983	13.14	106.28
	1月 前年	6,258,990	7,009,617		961,595	13.71	
	本年	18,194,338	20,596,565	104.22	2,852,017	13.84	101.02
	前年	17,225,889	19,762,078		2,822,974	14.28	
担当者B	9月 本年	310,200	380,065	99.81	69,865	18.38	72.18
	9月 前年	293,270	380,771		96,781	25.41	
	10月 本年	275,570	317,160	97.41	41,590	13.11	55.45
	10月 前年	241,300	325,578		74,998	23.03	
	11月 本年	98,025	115,605	48.14	17,580	15.20	34.55
	11月 前年	222,830	240,100		50,870	21.18	
	12月 本年	85,490	101,320	37.13	15,830	15.62	23.00
	12月 前年	171,440	272,844		68,804	25.21	
	1月 本年	30,100	32,000	10.20	1,900	5.93	4.27
	1月 前年	272,084	313,581		44,497	14.19	
	本年	799,385	946,150	61.72	146,765	15.51	43.68
	前年	1,200,924	1,532,874		335,950	21.91	

利益管理の詳細説明をご希望のお客様は、担当者までお気軽にお問い合わせ下さい。

SYSKOM
To the NEXT stage

株式会社シスコムネクスト

本社

〒612-0029

京都市伏見区深草西浦町8丁目113 西陣ビル3階

TEL 075-643-0026(代) FAX 075-643-0046

大阪営業所

〒553-0005

大阪市福島区野田1-1-86

大阪中央卸売市場 本場 東棟1階南5号

TEL 06-6469-1800

FAX 06-6469-1801

市場開場日には必ず営業しています

早朝から
深夜まで

毎週土曜日

年末年始

ゴールデンウィーク

お盆休み